

Пресс-конференция на тему
«Финансово-экономическая политика ОАО «Газпром»
25 июня 2015 года

ВЕДУЩИЙ: Здравствуйте, коллеги. Мы завершаем сегодня цикл пресс-конференций, которые проводим перед собранием акционеров. И по традиции завершающая пресс-конференция посвящена финансово-экономической политике «Газпрома».

В пресс-конференции участвуют: заместитель Председателя Правления, начальник Департамента Андрей Вячеславович Круглов (курирует финансы и экономику); заместитель Председателя Правления, главный бухгалтер Елена Александровна Васильева; начальник Департамента Елена Евгеньевна Карпель (экономическая экспертиза и ценообразование); начальник Департамента Карен Иосифович Оганян (налоговая политика); заместитель главного бухгалтера Михаил Николаевич Россеев.

Слово Андрею Вячеславовичу. После этого — к вопросам.

А.В. КРУГЛОВ: Добрый день, дорогие друзья. Нас сегодня не очень много, поэтому, я думаю, будет возможность пообщаться и задать вопросы всем присутствующим. Может, мы вам вопросы зададим. Может быть, какими-то данными из презентации сможем вас и удивить. Хотя я понимаю, что уже присутствует определенная усталость: наш брифинг завершает серию пресс-конференций.

(Слайд 1) Прежде чем начать, я вас попрошу традиционно обратить внимание на этот так называемый дисклеймер. Хотя у нас английские слова-заимствования не особо популярны, но тем не менее. Хочу еще раз сказать о том, что очень многие из тех данных, о которых мы будем говорить, являются, конечно, прогнозными. И пока не приняты какие-то корпоративные решения — Правлением, Советом директоров, — они, конечно, не могут восприниматься как официальная позиция компании — только как прогноз.

(Слайд 2) Давайте начнем. Несмотря на то, что и наша страна, и наша компания испытывают санкционное давление, цены на нефть снижаются, по итогам 2014 года «Газпром» показал хорошие финансовые результаты. Один из важнейших показателей — EBITDA — составил 52 млрд долл. в эквиваленте. По этому показателю «Газпром» вошел в пятерку крупнейших публичных компаний мира и в тройку крупнейших публичных нефтегазовых компаний. Точно так же, как и на протяжении последних пяти лет «Газпром» ежегодно входит в число крупнейших компаний мира по основным финансовым показателям.

Прежде чем перейти к другому слайду, я хочу задать вам вопрос. Как вы думаете, санкции и антироссийские настроения в Европе повлияли на наш денежный поток?

РЕПЛИКА ИЗ ЗАЛА: «Газпром» же не попал под санкции.

А.В. КРУГЛОВ: Ответ правильный. Но, тем не менее, общее настроение есть.

(Слайд 3) Так вот, давайте к следующему слайду перейдем. На протяжении последних девяти лет мы генерировали положительный свободный денежный поток. При этом девять кварталов подряд «Газпром» генерирует положительный денежный поток даже в условиях сильно выраженной сезонности бизнеса. А в этом году мы установили рекорд — 654 млрд руб. или 17 млрд долл. свободного денежного потока, — и стали лидером среди публичных газовых и нефтяных компаний мира по этому показателю. Поэтому, как говорится, несмотря ни на что, наш караван усиленно идет вперед намеченным курсом.

(Слайд 4) Конечно, такие факторы, как эффективность, прибыльность, иные показатели, — это важно, но, конечно, для акционерного общества очень важно, сколько акционер получит в виде дохода на свои инвестиции в акции компании.

Вопрос акционерной стоимости — конечно, это один из наших основных приоритетов. По итогам деятельности в предыдущем году Правление решило направить на дивидендные выплаты 90% от чистой прибыли компании по российской системе бухгалтерской отчетности, или 107% консолидированной чистой прибыли по международной системе финансовой отчетности. Очень много вопросов задавали о том, когда дивиденды будут рассчитываться по МСФО. Вы видите, что в этом году в принципе большой разницы нет. Линия, которой придерживается Правление, и выступает за продолжение этой линии перед своими акционерами, — в том, чтобы уровень дивидендов компании сохранялся, по крайней мере, не ниже предыдущих периодов.

И если размер дивидендов будет утвержден на завтрашнем собрании акционеров, дивидендная доходность по акциям компании за 2014 год будет соответствовать, а где-то и превышать, уровень ведущих энергетических компаний мира.

(Слайд 5) Да, нам становится сложнее работать на внутреннем российском рынке. В частности, независимые производители наращивают свою активность. Однако в целях ускорения сближения условий конкуренции для всех поставщиков газа и повышения эффективности продаж на внутреннем рынке Правительство рассматривает вопрос о переходе к регулированию цен посредством установления ценового диапазона в размере дисконта до 15% без дифференциации по регионам. Если такое решение будет принято, это позволит «Газпрому» формировать гибкую политику цен на газ для промышленных потребителей и хотя бы частично возобновить механизм компенсации убытков от реализации газа по относительно низким ценам в дотационные регионы, а также для населения.

(Слайд 6) После девальвации рубля графики выглядят достаточно интересно. Обратите внимание: разница между ценами на газ в России и ценами в европейских странах, а также в Соединенных Штатах, особенно заметна на уровне конечных потребителей. Очень часто некоторые официальные лица, выступая по телевидению, сравнивают наши цены на газ с ценами в Соединенных Штатах, с ценами в Европе. Мы ожидаем, что разрыв между ценами на газ в России и на международных рынках будет все же постепенно уменьшаться, сохраняя принцип равнодоходности цен в качестве долгосрочной цели.

(Слайд 7) Ситуация с тарифами на транспортировку газа остается не такой оптимистичной. В настоящее время российские тарифы на услуги по транспортировке газа установлены на уровне ниже европейских и большинства американских тарифов. В 2014 году в результате заморозки тарифов рентабельность транспортировки газа независимых производителей стала отрицательной для «Газпрома» и составила $-2,4\%$.

В 2015 году повышение тарифов в размере, предлагаемом ФСТ России, на 2% с июля, также сохранит убыточность — конечно, она несколько уменьшится, но, тем не менее, составит $-2,2\%$ — по предоставлению услуг по транспортировке газа. Мы считаем, что необходима корректировка подходов, применяемых ФСТ к установлению тарифов на транспортировку газа, для более экономически справедливого ценообразования.

(Слайд 8) Важным событием для «Газпрома» стало решение Правительства о переходе с 1 июля 2014 года на расчет НДС на газ на основе формулы. Новая методика расчета НДС на газ устанавливает зависимость ставок налога от средних цен реализации газа, предоставляет налоговые льготы для новых, высоковыработанных и сложных месторождений, увеличивает прозрачность и стабильность налогообложения производителей газа, устанавливает прозрачные правила для налогообложения газового конденсата.

Важно, что в отличие от нефтяной отрасли, где система налоговых льгот для поддержания отдельных групп проектов давно стала распространенной практикой, новые правила расчета НДС впервые ввели льготы для производителей газа.

(Слайд 9) И наконец, наш профильный блок по финансовой стратегии. В условиях нестабильности, снижения цен на нефть и газ необходимо придерживаться курса консервативной финансовой стратегии, которую мы, кстати, всегда и вели, и которая позволила нам обеспечить финансовую устойчивость компании и позволяет своевременно реагировать на возможное ухудшение ситуации и вызовы.

В текущих условиях ключевыми направлениями оптимизации деятельности нашей компании являются: формирование консервативного бюджета с учетом сомнительных доходов, дальнейшая оптимизация расходов, определение приоритетных проектов в инвестиционной программе, управление оборотным капиталом, расширение системы централизованного управления ликвидностью, эффективное управление долгом, управление финансовыми рисками.

(Слайд 10) Затраты, конечно, также являются предметом особого внимания для руководства компании. Мы прилагаем усилия по сдерживанию роста затрат. Общий эффект от реализации Программы сокращения затрат в «Газпроме» в 2014 году составил 21,8 млрд руб. Прогнозный эффект на 2015 год оценивается в 13,1 млрд руб.

Себестоимость добычи газа у «Газпрома» — одна из самых низких в мире. В 2014 году, с учетом затрат на его подготовку, она составила 1435 руб. за 1 тыс. куб. м товарного газа, или менее 38 долл. за 1 тыс. куб. м, включая НДС. А в 2015 году себестоимость, по нашим расчетам, составит менее 30 долл. за 1 тыс. куб. м газа.

(Слайд 11) Являясь металлоемкой компанией, мы уделяем особое внимание оптимизации в области ценообразования на важнейшие виды материально-технических ресурсов. По итогам 2014 года экономия на объеме закупки важнейших видов МТР составила более 20 млрд руб. При формировании цен на трубную продукцию в 2014 году применялась формула, которая работает схожим образом с формулой поставок газа в Европу с лагом где-то в шесть месяцев. Это позволило повысить прозрачность цены, справедливо распределить риски от изменения цены между производителями и потребителями, а также реализовать конкурентные процедуры.

(Слайд 12) В соответствии с поручением Президента Российской Федерации, а также директивами Правительства, создано единое казначейство Группы «Газпром». Главной целью его создания является централизация управления денежными потоками Группы, которая в итоге должна охватывать все дочерние общества Группы, как российские, так и зарубежные. В дополнение к функционирующим пулам в Германии и Великобритании проводится работа по переводу группы голландских компаний «Газпрома» из номинального пула в физический. В России также запущен физический пул на площадке Газпромбанка. На сегодняшний день к нему уже подключены 18 российских дочерних обществ.

Концентрация денежных средств Группы на счетах головной компании позволит максимально эффективно использовать наши внутренние финансовые резервы, что особенно актуально в условиях, честно скажем, ограниченного доступа на финансовые рынки.

(Слайд 13) Возвращаясь к максимизации акционерной стоимости компании: в 2014 году мы включили три новых КРІ в систему вознаграждения топ-менеджеров компании. Начиная с 2015 года, 30% бонусов высшего руководства компании определяются ключевыми финансовыми и рыночными показателями — это рентабельность акционерного капитала и рентабельность инвестиций акционеров.

(Слайд 14) Я вас прошу обратить внимание на этот график. Вы можете увидеть на слайде, что за последние девять лет капитальные вложения Общества полностью обеспечены операционным денежным потоком.

Осуществляются строгая приоритизация проектов и последующий мониторинг эффективности их реализации. Мы видим устойчивый тренд снижения объема капиталовложений с 2011 года в долларовом выражении.

Также, в случае негативного сценария развития рыночной конъюнктуры, могут быть пересмотрены в первую очередь проекты, не являющиеся приоритетными для выполнения стратегических задач Общества и непосредственно не влияющие на баланс газа. Пока о такой ситуации, конечно, говорить рано. Но, тем не менее, мы в своей деятельности рассматриваем все сценарии — возможные и даже некоторые маловероятные.

Таким образом, в инвестиционной программе «Газпрома» заложена определенная гибкость в случае наиболее негативного сценария развития рыночной конъюнктуры.

В настоящий момент инвестиционная программа Группы, запланированная на 2015 год, реализуется в полном объеме. Ее размер составит 1 трлн 600 млрд руб. Но я хочу сказать, что это вся инвестиционная программа, она включает в себя не только программу капвложений, но и долгосрочные финансовые вложения.

(Слайд 15) Ежегодно компания погашает больше, чем берет в долг. В 2014 году общий долг Группы «Газпром» сократился более чем на 13% — с 55 млрд до 48 млрд долл. Благодаря рефинансированию заимствований с высокими процентными ставками нам удалось дополнительно снизить стоимость долга. По итогам 2014 года соотношение чистый долг к EBITDA в долларовом выражении составило 0,6. На протяжении 2014 года коэффициенты задолженности были значительно ниже наших внутренних ограничений.

Совершенно справедливо было отмечено в начале нашего общения, что «Газпром» не находится под финансовыми санкциями и способен привлекать капитал на международных рынках, что подтверждается несколькими последними сделками, в том числе размещением евробондов в четвертом квартале 2014 года, несколькими сделками по привлечению финансирования от международных банков с начала 2015 года.

В феврале текущего года «Газпром» стал первой российской компанией, получившей самый высокий рейтинг — AAA — от китайского рейтингового агентства Dagong. Рейтинги и прогнозы Standard & Poors, Moody's и Fitch сохраняются на уровне суверенного рейтинга Российской Федерации. Мы думаем, что у нас еще есть над чем поработать с коллегами из этих рейтинговых агентств: в частности, это обсуждение их методологии, насколько адекватно она отражает реальное финансовое положение дел. Но, несмотря ни на что, мы продолжаем с этими агентствами работать.

(Слайд 16) С учетом произошедшей серьезной девальвации рубля важно отметить, что «Газпром» обладает высокой степенью устойчивости к снижению курса национальной валюты. Около 2/3 выручки компании номинировано в иностранной валюте, преимущественно долларах и евро, либо имеет привязку к ней. Доля операционных затрат и капвложений, зависящих от курса иностранных валют, существенно ниже и составляет около 42% и 21% соответственно.

Таким образом, вследствие ослабления курса рубля рост экспортной выручки в рублевом выражении превосходит рост операционных затрат и капитальных вложений, что имеет положительный эффект для рентабельности и денежного потока компании, номинированного в рублях.

Что касается валютной составляющей в структуре долга Группы, то ее доля соотносится с преобладанием валютной составляющей в структуре выручки, и это снижает валютные риски. Таким образом, переоценка валютной части долга не оказывает негативного влияния на способность компании обслуживать свои обязательства.

(Слайд 17) Мы начали наше с вами общение с вопроса, насколько санкции влияют на деятельность нашей компании. Конечно, влияют, но, тем не менее, в ноябре 2014 года в условиях нарастания кризисных явлений — а тогда был пик такой активности — мы разместили выпуск еврооблигаций на 700 млн долл. Несмотря на сложные

геополитические условия, ключевыми инвесторами, принявшими участие в размещении, остались инвесторы из Соединенных Штатов и Великобритании.

За последние 12 месяцев «Газпром» за счет кредитов и облигаций привлек более 2,5 млрд долл. При этом процентные ставки были ниже средней стоимости долга Группы «Газпром». К слову, средняя процентная ставка по заимствованиям «Газпрома» постоянно снижается уже с 2011 года. И совсем недавно на Петербургском экономическом форуме было подписано новое кредитное соглашение с банком Unicredit о предоставлении 300 млн евро на четыре года. Санкции оказали влияние, прежде всего, на нашу документацию, но возможность привлекать денежные средства не пострадала.

(Слайд 18) «Газпром» проводит большую работу по диверсификации источников финансирования, в том числе в странах Азиатско-Тихоокеанского региона. Среди возможных инструментов привлечения финансирования в этом регионе мы рассматриваем синдицированные кредиты, проектное финансирование, выпуск облигаций, номинированных в азиатских валютах. Кроме того, активно развиваем сотрудничество с иностранными азиатскими инвесторами и представителями банковского сообщества.

В июне 2014 года компания прошла процедуру листинга на Сингапурской бирже. В настоящее время «Газпром» изучает возможности увеличения присутствия на ключевых биржевых площадках Азиатско-Тихоокеанского региона, включая повышение уровня листинга глобальных депозитарных расписок на Сингапурской бирже и получение листинга на Гонконгской бирже.

В феврале «Газпром» впервые провел ежегодный День инвестора в Гонконге и Сингапуре, вызвавший большой интерес у инвесторов региона и международных инвесторов. А про рейтинг от независимого китайского рейтингового агентства Dagong я уже упоминал.

(Слайд 19) Таким образом, несмотря на внешний неблагоприятный фон, «Газпром» продолжает успешно реализовывать свою финансовую стратегию, направленную на максимизацию акционерной стоимости. В 2014 году компания добилась рекордного свободного денежного потока, сохранила выплаты дивидендов на высоком уровне и продолжила диверсифицировать отношения с партнерами в сторону Азиатско-Тихоокеанского региона.

Наверное, это вкратце все, что я хотел вам сказать, уважаемые дамы и господа. Давайте теперь перейдем к сессии вопросов и ответов.

ВОПРОС: Софья Дворник, агентство «РИА Новости». Добрый день. Вопрос касается как раз привлечения финансирования на азиатских площадках, точнее, у азиатских банков. Когда можно ожидать таких сделок, рассматриваете ли вы это для себя?

А.В. КРУГЛОВ: Что касается взаимодействия с финансовыми институтами из Азиатско-Тихоокеанского региона. Вы так сказали — «с азиатскими банками». Мы недавно с «азиатскими банками» подписали кредит: с двумя японскими, SMBC (Sumitomo Mitsui Banking Corporation) и Mizuho, два месяца назад. То есть работа продолжается. Но вопрос в том, что с этими банками у нас опыт сотрудничества был до этого.

Если говорить о банках Китайской Народной Республики, то в этом направлении мы тоже работаем. Вопрос в том, что, конечно, существует определенный момент инерционности. Пока мы не наработали в финансовой сфере активных связей, проектов и взаимоотношений. И, конечно, достаточно длительное время занимают вопросы переговоров, вопросы согласования документации — вот такая формальная работа. Причем принципиальная готовность к сотрудничеству есть, осталось только согласовать условия и формулировки, которые будут приемлемы для обеих сторон. Но я надеюсь, что в ближайшее время мы эту работу завершим.

ВОПРОС: Мария Власова, агентство «Интерфакс». Почему «Газпром» на 100% сформировал резерв под поручительство за Ostchem. Есть ли понимание, что придется отвечать по этому кредиту?

В 2014 году консолидированную группу налогоплательщиков (КГН) «Газпрома» покинули «Газпром инжиниринг», «Темрюкмортранс», «Газпром инвест Восток» и «ГЭС Сургут». Можно ли узнать причины исключения этих компаний из Группы? Очевидно, что какие-то, возможно, ждут ликвидации. Или, может быть, какие-то компании готовятся к продаже? Если да, то какие?

А.В. КРУГЛОВ: На вопрос по Ostchem ответят мои коллеги из бухгалтерии. Я начну отвечать на второй вопрос, а продолжит Карен Иосифович — он более подробно про консолидированную группу налогоплательщиков расскажет.

Что касается того, почему покинули компании, связано ли это с ликвидацией — совсем не обязательно. Понимаете, компании входят в консолидированную группу налогоплательщиков, допустим, если у них существует определенный объем контролируемых операций. Если такой объем сделок и операций снижается, компания может принять решение о выходе из консолидированной группы налогоплательщиков.

В принципе, это не обязательно связано или может быть совсем не связано с ликвидацией или продажей. Я сразу хочу ответить, что никаких планов по реализации в отношении этих компаний нет. Это связано с техническим моментом — уровнем тех операций, которые являются контролируруемыми.

К.И. ОГАНЯН: Андрей Вячеславович уже во многом ответил на вопрос. Я, единственное, добавлю, что консолидированная группа налогоплательщиков — это, в первую очередь, добровольное объединение плательщиков налога на прибыль, это форма уплаты налога на прибыль.

Кроме того, законодательством установлены определенные критерии нахождения тех или иных организаций в составе КГН, в том числе количественные критерии. В том случае, если какие-то организации перестают соответствовать этим критериям, которые установлены законодательством, мы обязаны обеспечить выход этих компаний из консолидированной группы налогоплательщиков.

Кроме того, что в эту компанию входят, как и сказал Андрей Вячеславович, организации с точки зрения наличия контролируемых сделок, есть еще второй фактор — это соответствие законодательно установленным критериям. Если компания перестает им соответствовать, мы эту компанию из КГН исключаем, для того, чтобы соблюдать требования законодательства. Вот и все.

А.В. КРУГЛОВ: И по Ostchem ответит главный бухгалтер Елена Александровна Васильева.

Е.А. ВАСИЛЬЕВА: В декабре 2014 года Группой было выдано поручительство Газпромбанку относительно долгов компании Ostchem Holding Ltd. под обеспечение кредита. На 31 декабря 2014 года сумма составила 843 млн долл. Решение о создании резерва под займ было принято самой дочерней компанией Группы. И в настоящее время еще есть возможность отрегулировать все вопросы.

ВОПРОС: Елена Мазнева, агентство Bloomberg. Здравствуйте. Я хотела бы уточнить, можно ли уже сейчас говорить о прогнозах по основным финансовым показателям на этот год — в долларах, рублях, как угодно, — с учетом того, что, как мы видим, цены в Европе снижаются. Какова суммарная выручка Группы «Газпром» — условно, по МСФО, — суммарная EBITDA и суммарная прибыль?

Второй вопрос: по поводу планов размещения еврооблигаций в этом году. Вы на Петербургском форуме нам говорили, что в принципе таких планов нет. Но потом Газпромбанк сказал, что готовит для вас выпуск бондов в юанях. В итоге, что значит эта подготовка выпуска? Что он все-таки может быть осенью? Или вы его готовите, допустим, с расчетом на весну?

И третий вопрос. Он касается, конечно, планов финансирования всех экспортных газопроводов, которые сейчас запланированы «Газпромом». Это два газопровода в Китай, «Северный поток-2», «Турецкий поток». Примерно одно и то же время получается, все эти деньги должны быть потрачены до 2019–2020 года. Сколько в итоге этих денег придется именно на «Газпром», без учета проектного финансирования? И действительно ли не пострадают все остальные проекты «Газпрома» и дивиденды «Газпрома» с учетом таких больших планов?

А.В. КРУГЛОВ: Сразу начнем с конца: не пострадают. Мы надеемся, что планы по выплате дивидендов не пострадают. Остальные проекты точно не пострадают. Потому что если говорить о выплатах дивидендов, то, конечно, это зависит не только от позиции менеджмента, но и от позиции наших акционеров. Решение по дивидендам, в конечном итоге, принимается ими. О позиции менеджмента компании, Правления компании я уже вам сказал — мы планируем, чтобы уровень дивидендов был, по крайней мере, не меньше, чем в предыдущие периоды. Надеемся и в дальнейшем эту линию сохранять.

Что касается финансовых показателей по концу года — на самом деле, говорить еще пока рано, у нас даже полугодие не закончилось формально. И раньше осени какие-то прогнозы строить очень тяжело. Я, кстати, вам на форуме уже практически все рассказал, что знал, сейчас я только повторяю.

Допустим, по тем же корректировкам инвестпрограммы — мы же не случайно принимаем это по итогам полугодия. Для того чтобы обобщить все данные надо, чтобы полугодие закончилось, и надо их обработать. Это где-то сентябрь — октябрь. Тогда мы можем уже предварительно какие-то цифры и прогнозы озвучить — и по выручке, и по EBITDA, и по остальным показателям.

Что касается строительства газопроводов — да, большую часть «Газпром» планирует реализовать за свой собственный счет. Но, тем не менее, Вы помните, что у нас есть опыт строительства крупных транспортных международных газопроводов на условиях проектного финансирования, и он всегда был положительным — что по «Северному потоку», что по «Голубому потоку».

И даже в настоящее время у меня нет никаких сомнений, что, по крайней мере, международную часть этого проекта, то есть оффшорные части, которые строятся по морю и для которых созданы специальные проектные компании, как это было в случае с «Северным потоком», мы сможем на условиях проектного финансирования реализовать.

По бондам — посмотрим. Может быть, осенью что-то сделаем. Я не знаю, в юанях ли. Вообще, конечно, в Азии дороговато. Там традиционно ставки повыше, чем в Европе или в долларах. Посмотрим, как будет рынок складываться. В любом случае, задорого размещаться не будем.

Е. МАЗНЕВА: А суммарная оценка всех экспортных маршрутов: два в Китай, «Турецкий поток» и «Северный поток-2»? Получается, что именно собственные средства «Газпрома» должны будут составить около 75–80 млрд долл. за пять лет с учетом двух месторождений — Ковыкты и Чайанды. То есть, 55 + 15 + часть «Турецкого потока» — я подозреваю, это 10 точно, — примерно так должно получиться?

А.В. КРУГЛОВ: На самом деле, цифр еще пока нет. Еще пока не обсчитаны ни «Северный поток», ни «Турецкий поток». В основном, если и можно говорить — то пока только о двух, и то предварительно, газопроводах в Китай. А фактически об одном, пока

по «западному» маршруту договор не подписан. Хотя, мы надеемся, будет подписан — уже было об этом сказано — в ближайшее время. Поэтому общие цифры — более-менее, наверно, соответствуют.

ВОПРОС: Виталий Соколов, Energy Intelligence. Добрый день. Я тоже по поводу стоимости. По какой ставке был привлечен последний кредит Unicredit? Ожидаются ли еще какие-то кредиты в Европе, и на какую ставку рассчитывает «Газпром»? И как санкции повлияли на стоимость заимствований?

А.В. КРУГЛОВ: В своей презентации я говорил, что у нас привлеченные кредиты в среднем соответствуют тем ставкам, по которым «Газпром» размещался. Я повторюсь, что с 2011 года стоимость заимствований у нас сокращается. В частности, кредитные средства Unicredit мы привлекли по ставке меньше 4% на четыре года.

Вообще, говоря о ставках: есть рынок, мы его не можем игнорировать. Но насколько объективно он показывает влияние на нас, мы тоже можем оценивать. Допустим, про бонды — мы только что начали говорить, и на форуме, в том числе, вопросы такие задавали. Я не считаю, что в настоящее время этот уровень оценки нашего долга является адекватным. Но не исключено, что ситуация несколько изменится.

Понимаете, когда мы размещали бонд в ноябре — он был годовой, и тогда ставка составила более 4% — тоже все говорили о том, что это такие вроде дорогие деньги. А потом, через месяц, он уже стоил 6% на рынке. Дорогие это деньги или не дорогие? Потом, через какое-то время, в декабре — вообще под 9%!

Поэтому тогда, я считаю, мы разместили очень удачно. И это была, Вы помните, действительно пиковая ситуация, когда было очень много не только негативной, но и агрессивной риторики в адрес Российской Федерации извне. Тем не менее, мы, прежде всего, показали, что мы можем работать на международных финансовых рынках, и можем это делать не только на адекватных, но и на выгодных для себя ставках. И в дальнейшем мы так будем поступать.

По планам финансирования: 90 млрд руб. — программа заимствования у нас есть на этот год. Она практически выполнена.

ВОПРОС: Денис Пинчук, агентство Reuters. Андрей Вячеславович, правильно ли я понял, что по первой нитке «Турецкого потока» вы будете делать сделку проектного финансирования? Если да, то когда: в какие-то ближайшие месяцы или в этом году? С какими партнерами и на какую ориентировочно сумму?

А.В. КРУГЛОВ: Пока на этот вопрос я определенно ответить не могу. Потому что, Вы знаете, что только недавно было получено разрешение на проведение изысканий в турецких территориальных водах.

Вообще проектное финансирование подразумевает наличие проектной компании, которая тоже не создана. Не определен круг партнеров. Для того чтобы говорить, будет это проектное финансирование, или мы будем сами реализовывать, должно быть выполнено несколько условий: создана проектная компания, определен круг партнеров — это может быть и «Газпром», в том числе, — определена структура, по которой эта компания будет зарегистрирована, определен тариф для прокачки газа по этому газопроводу, чтобы он мог покрывать инвестиционные затраты. А потом можно говорить, будет этот проект реализован на принципах проектного финансирования или мы сами будем его реализовывать. В принципе, у нас финансовых средств достаточно, чтобы первую нитку и самостоятельно реализовать.

Д. ПИНЧУК: Сколько стоит первая нитка?

А.В. КРУГЛОВ: Как я могу ответить на этот вопрос, когда мы еще только исследуем турецкое дно в Черном море.

Е. МАЗНЕВА: Вы же уже начинаете строить?

А.В. КРУГЛОВ: В этом месте мы не начинаем строить. Мы начинаем строить с нашего дна, со стороны Российской Федерации.

ВОПРОС: Саймон Пирани, журнал Gas Matters. Здравствуйте. Вопрос о реализации газа на внутреннем рынке. В презентации написано, что вопрос о переходе на новую форму регулирования рассматривается в Правительстве. То же Вы нам сказали в прошлом году. Почему процесс решения так медленно идет?

И второй вопрос. Какие у вас прогнозы по поводу выручки в этом году и в следующем году?

А.В. КРУГЛОВ: По поводу выручки я уже сказал. Я сейчас не смогу на этот вопрос ответить. Осенью, может быть. Как говорится у нас, все считают по осени. И мы, наверное, по осени сможем прогноз, какие-то ориентировочные цифры выдать.

А почему так долго принимается решение — меня тоже этот вопрос, Вы знаете, волнует. Я хотел бы передать слово Елене Евгеньевне Карпель для более подробного комментария и ответа на Ваш вопрос.

Е.Е. КАРПЕЛЬ: В целях развития газового рынка подготовлены предложения по созданию механизма предоставления скидок на газ для крупных потребителей, и подготовлен проект внесения изменений в основные положения по формированию государственного регулирования цен на газ, которые утверждены Постановлением Правительства № 1021.

Очень долго идет обсуждение этого вопроса. И завершилось обсуждение предоставлением Федеральной службой по тарифам в Правительство предложений по изменению порядка формирования нижнего уровня цены. Это было в конце прошлого года, поэтому, конечно, на прошлом брифинге это вряд ли могло обсуждаться — только как проект.

В конце года это было представлено в Правительство РФ. До настоящего времени этот материал находится в Аппарате Правительства. Мы напоминали Правительству и министерствам, которые занимаются этой проблемой, — Министерству экономики, Министерству энергетики и Федеральной службе по тарифам, — о необходимости решения этого вопроса. Мы надеемся, что в ближайшее время это решение будет принято, потому что нет отказа и нет решения. Так что ожидаем.

ВОПРОС: Анастасия Горева, агентство Argus Media. Сколько «Газпром» планирует инвестировать в «Силу Сибири» до 2018 года? И как вы планируете по годам, начиная с 2016 года, разбить это инвестирование?

Планируется ли сокращение инвестиций по сравнению с этим годом в «Бованенково — Ухта» и в «Южный коридор» в следующем году?

А.В. КРУГЛОВ: В бюджете на этот год у нас предусмотрено на «Силу Сибири» немногим более 30 млрд руб. В планах на трехлетку, на 2016 и 2017 год, — я хочу подчеркнуть, что это прогнозные значения: в 2016 году — это порядка 200 млрд руб. и в 2017 году — где-то порядка 250 млрд руб.

Что касается возможного сокращения инвестиций — на самом деле, этого не планируется. «Южный коридор» вообще является одним из приоритетных проектов для компании, поэтому как работали, так и работаем по этому направлению.

А. ГОРЕВА: А по «Бованенково — Ухта» будут сокращения?

А.В. КРУГЛОВ: Пока речь об этом не идет.

ВЕДУЩИЙ: Спасибо. Пресс-конференция закончена.